

らくらく合格一本道

第1回試験合格者

永井 達夫

あなたは『商いの世界』の住人だから、無駄や意味のないことは大嫌いだと思います。

うと、一切問題にならないのです。

そこに価値観のギャップが生まれます。

その価値観（コスト

界は違います。論理の積み重ね、ロジックの世界で生きているからです。そこには経済の考え（コスト意識）は一切ありません。

だから、「経済性」と

いう単語、考え方を排

除して論理展開するこ

とが可能であるか、難

安全性確保の立場から

「添付文書の記載事項」

を生活者に遵守させる

ように情報提供を行う

ことと、行政には従順

な性質の方であると判

断してもらえよう

振る舞えるかどうか

問われているとお考え

しない『司法試験』を

受けるのとは違い、記

憶力が問われているわ

けじゃないことが分か

って、少しは気が楽に

なりましたか？

『ロジック』、論理

を積み重ねて展開して

いく話についていけれ

大変ですが、求められ

ていることはお役人の

論理展開を追求するこ

と。あとから読んで『ナ

ルホド』と納得できる

かどうかですので、ぐ

っとやさしくなりま

す。

日本語が読めて、普

えすれば充分です。

あなたが登録販売者

試験に合格するために

求められていることは

この一点のみです。そ

こに早く気が付いて受

験対策を行えば、何ら

難しくはありません。

セミナー屋さん、受

あなたがカモに稼げま

せん。

なんでこのコラムを

書き始めたか？ それ

は純粹に配置販売に携

わる関係者が一人でも

多く試験に合格してい

ただきたいと考えるか

らです。

第7話 「お役人は

ロジックの世界の住人」

例えば、このことを指

しています。

大切なことは、答案

用紙に向かった時に、

になれば、よろしいで

しょう。

膨大な無味乾燥の単

語を覚えなければ合格

ば大丈夫です。

与えられた前提条件

を元に、最初から論理

を展開していくことは

通の議論についていければ充分で、難しくはないのです。

お役人の発想、論理

展開に相槌を打てれば、その展開が納得で

ければ、基本的なあなた

の価値観と合わなく

ても、同調さえできさ

あなたをカモに稼げま

せん。

なんでこのコラムを

書き始めたか？ それ

は純粹に配置販売に携

わる関係者が一人でも

多く試験に合格してい

ただきたいと考えるか

らです。

私が招かれてお話し

たある県の薬務課と配

置の協議会が共催の薬

事講習会で、本紙編集

長も同じ考え方であっ

たことがこの連載のき

っかけとなりました。

（筆者は東洋漢方製

薬株相談役）